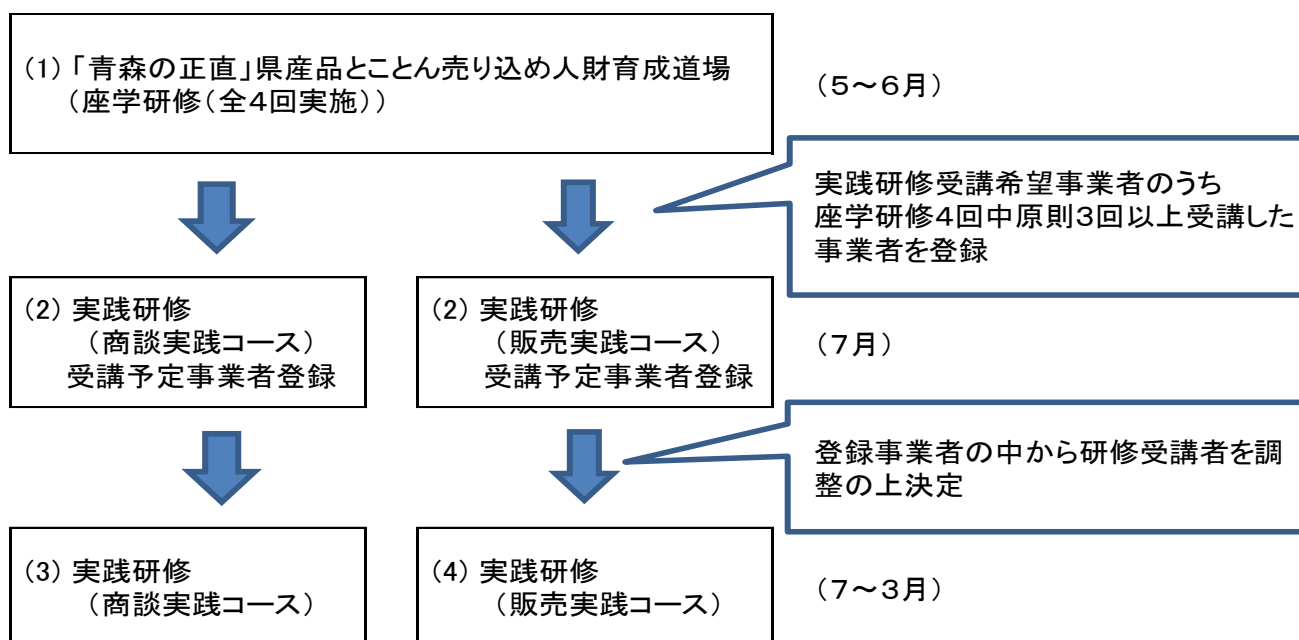


## 「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成事業実施要領

### 1 事業の概要

県産品を売り込む人材を育成するため、**6次産業化を進めている事業者や新たな販路の開拓を目指す事業者（特に商談や販売の経験の浅い方）**を対象とした研修会を開催するとともに、商談会や物産展等での実践研修（実践研修については（公社）青森県物産振興協会に委託予定）を開催します。

### 2 事業のしくみ



#### (1) 「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修）について

- 研修の受講を希望される方には、まず、**「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修（全4回実施））**を受講していただきます。
- 次のステップである実践研修の受講を希望される事業者は、**この座学研修を原則3回以上受講することが実践研修受講予定事業者登録の要件となります**ので、積極的に座学研修を受講してください。
- 「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修）のみの受講も可能ですが、定員オーバーとなる場合には実践研修の受講を希望されている方を優先させていただきますので、ご了承ください。**



## (2) 実践研修受講予定事業者登録について

- ・「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修）の受講（原則3回以上の受講）を終え、実践研修の受講を希望される方には、「**商談実践コース**」と「**販売実践コース**」のうち希望するコースを選択していただきます（両方のコースに同時に登録することも可）。
- ・「**商談実践コース**」「**販売実践コース**」ともに、**商談会主催者や百貨店・量販店等の意向及び日程等の都合により、受講予定事業者登録をされた方であっても研修を受講できない場合がありますので、ご了承ください。**

## (3) 実践研修（商談実践コース）について

- ・**県内外の商談会に出展し、百貨店や量販店のバイヤー等との商談**を実践していただきます。
- ・商談会出展当日は、原則として商談に係るアドバイザーが現地に同行し、商談成立に向けたアドバイスをを行います（都合により県内での事前アドバイスに変更になる場合あり）。
- ・**商談会出展に係る経費のうち、旅費（交通費・宿泊費）の半額を助成**いたします（上限あり）。

## (4) 実践研修（販売実践コース）について

- ・**県内外の百貨店等で行われる物産展等催事に出店し、お客様への販売を実践**していただきます。
- ・豊富な経験を有するアドバイザーがアドバイスをを行います。
- ・**物産展等催事出店に係る経費のうち、旅費（交通費・宿泊費）の半額を助成**いたします（上限あり）。

## 3 「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修）カリキュラム

	日時	講師	会場	研修項目(予定)
第1回	5月22日(金) 13:30~15:30	(株)バイヤーズ・ガイド 代表取締役(編集発行人) 永瀬正彦氏	アピオあおもり 大研修室	「バイヤーが求める商品・良い商談」 「商品コンセプト」
第2回	6月11日(木) 10:00~12:00	NPO法人国際プレゼンテーション協会 理事長 八幡紘芦史氏 副理事長 脇谷聖美氏	青森国際ホテル	「県産品を効果的・効率的に販売する考え方と技術」(講演)
第3回	6月11日(木) 13:30~16:30			「県産品を効果的・効率的に販売する考え方と技術」(演習)
第4回	6月15日(月) 13:30~16:30	百貨店バイヤー様(予定)	青森国際ホテル	「商品の産地証明を求める意図」 「主催者から見た魅力的商品・業者」
		物産展出店経験者様(予定)		「物産展出店のメリット」「催事陳列方法」 「対面販売の活用法」

(定員100名程度を想定)

※「「青森の正直」県産品とことん売り込め人財育成道場（座学研修）受講申込書」で申込をされた方に対し、研修開始前にFAXにて、研修に係る詳細な案内をさせていただきます。